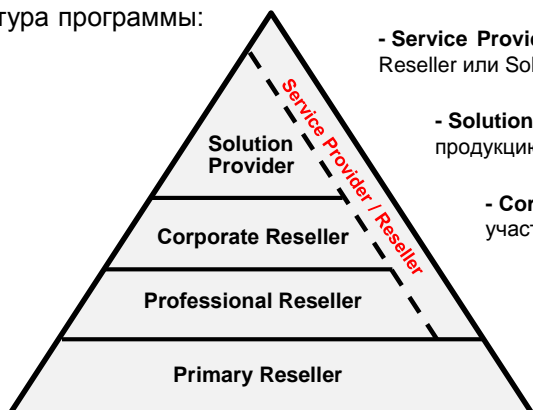


Intelligent Platforms® Partner Program



Целью программы Intelligent Platforms® Partner Program является создание взаимовыгодных условий сотрудничества "Intelligent Platforms" со своими лояльными партнерами.

Структура программы:



- **Service Provider** - для региональных компаний уровня Professional / Corporate Reseller или Solution Provider, оказывающих сервисную поддержку продукции

- **Solution Provider** - для компаний-интеграторов, использующих продукцию Intelligent Platforms в составе своих решений

- **Corporate Reseller** - для компаний-интеграторов, непосредственно участвующих в разработке и реализации крупных проектов

- **Professional Reseller** - для торговых компаний, занимающихся активной продажей серверных и компьютерных систем

- **Primary Reseller** - начальный уровень для компаний желающих покупать продукцию Intelligent Platforms

Уровень	Требования	Преимущества
Primary Reseller	- регистрация	- участие в накопительной программе*
Professional Reseller	- регистрация на сайте - совместный план продаж - наличие в штате компании специалиста по продаже «Intelligent Platforms»	- отображение на сайте в списке партнёров - специальные условия поставки - совместное участие в выставках
Corporate Reseller	- регистрация на сайте - совместный план продаж - наличие в штате компании специалиста по продаже «Intelligent Platforms» - сертифицированный технический персонал	- отображение на сайте в списке партнёров - специальные условия поставки - участие в совместных маркетинговых программах** - предоставление демонстрационного оборудования - дистанционное обучение
Solution Provider	- регистрация - совместный план продаж - наличие совместных решений	- отображение на сайте в списке партнёров - специальные условия поставки - участие в совместных маркетинговых программах**
Service Reseller/Provider (для участников со статусом Professional/Corporate Reseller или Solution Provider)	- поддержка гарантийных программ SWS и AWS - наличие в штате компании инженера по продукции «Intelligent Platforms»	- дополнительные условия поставки - отображение на сайте в списке сервисных партнёров

* Накопительная программа

Позволяет партнёру накапливать баллы начиная с момента первой покупки. Сумма баллов определяется процентом от суммы покупок в течение срока участия партнера в программе:

2% при сумме покупок до 3 000 000 KZT

4% при сумме покупок свыше 3 000 000 KZT

Расчет баллов осуществляется по результатам квартала.

** Маркетинговые программы

Компания "Intelligent Platforms" готова оказывать финансовую поддержку на проведение маркетинговых мероприятий по продвижению продукции.

Срок участия в программе

Членство со статусом Primary Reseller, Professional Reseller, Corporate Reseller, Solution Provider или Service Professional Reseller/Service Solution Provider действует со дня регистрации и до конца календарного года. Продление участия на следующий период возможно в соответствии с требованиями и по согласованию сторон.

Изменение уровня участия

Наши партнеры имеют возможность повышения уровня участия. Для этого необходимо повторно отправить заявку на регистрацию, указав желаемый уровень партнерства.